SalesQuoteAssistant 導入企業様ではこのような効果が出ています!

見積書のフォーマットは、営業担当者が 個々人で管理。

見積作成

最初は会社として定型フォーマットが あったが、勝手に書式を変更している。

顧客名や商品名、単価は手入力。

課題

チェックが大変。同じ商品を扱ってい ても、顧客ごとに値入率や掛率が違う こともありミスが多い。

同じような見積でも、担当者がそれぞれ 一から作成している。

課題

過去の見積書の検索が難儀で、同じよ うな見積書の作成に時間がかかる。

承認

「100万円以上の見積は社長決裁が必要」 などのルールは、運用ルールとして周知。

課題

システム的なガードがかけられないの で、必要な決裁がないままお客様に送 付してしまうことも。

発行

承認された見積書はお客様に直接お渡しす るか、スキャンしてPDF形式のファイルに 出力しメールで送付している。

作業が面倒。PDF化に時間がかかる。

作成した見積書はサーバーや台帳に保管。

課題

自分のPCで作成したままサーバーに保 管し忘れたり、どれが最新版か分から なくなる場合がある。

分析用のEXCELマクロを作成して、月間の 見積件数や金額などを集計している。

課題

プログラムの開発・メンテナンスが必 要。また、集計に時間がかかる。

統一した見積フォームでの運用を徹底できます。 必須入力の指定もでき、必要事項の入力漏れを 防止することができます。

顧客や商品はマスタから選択するだけの**簡単入** 力。支払条件や単価、掛け率などを顧客別に予 **め指定でき**、その値も必要な項目に**自動的に** セットされます。

過去の見積書を顧客名や商品名、提出時期など で簡単に検索でき、類似見積の再利用が可能で す。

見積金額、値引率、利益額、利益率など<mark>見積書</mark> **の内容に応じた承認要否の設定が可能**です。多 段階の承認ルールを構築することもできます。

承認された見積書は**印影付きデジタル見積デ**ー タ (PDF形式) として出力できます。印刷はも ちろん、そのままメールでお客様に送付するこ ともできます。

作成した見積書は**データーベースで一括管理**さ れます。改版履歴を残すこともできます。営業 担当者不在時の顧客からの急な問合せにも誰で も対応でき、顧客対応力を強化できます。

計するなど、**様々な切り口で見積書を集計**する ことができます。

担当者や部署、顧客ごとに件数や見積金額を集

いつでもどこでも見積作成・承認



WEBシステムなので外出中でも見積作成や承認ができます。近年のビジネスシーンでは活用が欠かせないスマートフォンやタブレット端末にも対応しています。

AI秘書が見積作成をアシスト



「Sales Quote Assistant」の"AI秘書"が、**商品 選択の入力補助**や**商品の販売停止・組み合わせ をチェック**してくれます。

価格



クラウドサービス

○初期設定費用:50,000円

○月額利用料:1ユーザー580円



パッケージ(ライセンス購入)

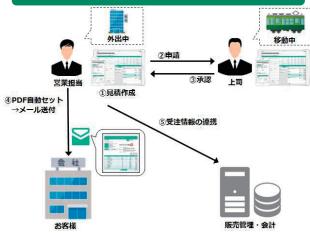
○ 5ユーザー: 150,000円~

見積先行管理でマネジメント強化



登録された見積書データをもとに**受注見込表が自動生成**されます。担当者自身のセルフマネジメントおよび先行管理マネジメント体制を強化することができます。

基幹システム連携で業務改善



スタートアップ研修

2名様まで無料(13:30~17:00)

実際にパソコンで操作しながら利用方法や 設定方法を習得する集合型研修です。 他社の事例なども交えながら、スムーズに 運用開始いただけるようご支援いたします。 まずは本研修にご参加ください。

お問い合わせ・資料請求先:

株式 オービック オフィス オートメーション

〒104-0031 東京都中央区京橋 2-2-1 京橋エドグラン 8F

TEL:03-3245-6780 担当: 齊藤 功

開発元:

株式会社NIコンサルティング

www.ni-consul.co.jp